

Edito

Pour des raisons démographiques, les 5 années à venir donneront lieu à de nombreuses transmissions d'entreprises. D'après de récentes études, plus de 700.000 entreprises vont changer de main d'ici 15 ans. Déjà, les départs en retraite se préparent et les opportunités de reprise existent en France. Plus d'un tiers des entreprises qui doivent changer de main sont en danger de mort. Le secteur du papier et du carton n'est pas épargné par ce phénomène et le marché est aujourd'hui en faveur de l'offre.

Comment réagir ?

- Pour le cédant
 - Anticiper la mise en vente de son entreprise en lui donnant les meilleurs atouts pour séduire le repreneur : rentabilité sur plusieurs années, mise en avant des points forts, stabilité du personnel, ...
 - Se préparer psychologiquement à la cession de son entreprise tout en lui laissant les assises d'une belle pérennité
- Pour le repreneur
 - Vérifier que tous les clignotants sont au vert pour se lancer dans l'aventure de la reprise
 - Trouver les cibles idéales pour assurer cette mutation avec les meilleures chances de réussite.

Notre cabinet propose aux cédants/repreneurs deux coachs de dirigeants, Bruno PASCAL et Pascal CASTELLE, qui ont l'expertise de cette problématique et ont vécu eux-mêmes à un moment de leur carrière cette expérience de la création, de la reprise et/ou de la cession de leur propre entreprise.

Prestataire d'accompagnement dans le cadre d'une transmission d'entreprise



Contact

Bruno PASCAL, Directeur
Jean CAZIER, Référent pour le dispositif GÉNÉRICE
Tél. : 04 91 55 04 41
Mail : bf.pascal@alphagest.fr, jc.cazier@alphagest.fr

Site Internet : www.alphagest.fr

Métiers et savoir-faire

Accompagnement à la création d'entreprise
Cession et Reprise d'entreprise
Accompagnement et Coaching du dirigeant
Business Plan

...

« Valorisation des ressources humaines et économiques de l'entreprise »

Démarche proposée dans le cadre du dispositif Générique

Publics

- Futurs cédants
- Cédants
- Futurs repreneurs
- Repreneurs

Accompagnement du cédant

- État des lieux et analyse des besoins
- Validation de la volonté de cession et présentation du plan d'action
- Réflexion sur le délai de cession et l'approche méthodologique
- Travail sur les freins psychologiques
- Analyse de la première faisabilité
- Aide à l'élaboration du projet de cession
- Aide à l'élaboration du projet de vie post-cession
- Mise en rapport avec les experts appropriés
 - Évaluation de l'entreprise
 - Plan de sortie à 3/5 ans en regard de l'impôt
 - Biseau cédant/repreneur
- Animation des phases d'échange avec le repreneur
- Accompagnement psychologique du cédant

Accompagnement du repreneur

- Compréhension et validation de la démarche de reprise
- Élaboration d'un plan d'action et contractualisation
- Étalonnage de l'engagement, des forces et des faiblesses
- Analyse de la faisabilité financière du projet de reprise
- Aide au montage du business plan, document technique et de communication puis de pilotage
- Mise en rapport avec les experts appropriés
 - Évaluation de ou des entreprises à reprendre
 - Plan de financement
 - Choix juridique
- Animation des phases d'échange avec le cédant
- Accompagnement spécifique pour le repreneur déjà salarié de l'entreprise
- Accompagnement psychologique du repreneur

Qui sommes-nous ?

Notre métier

Valoriser les ressources humaines et économiques des entreprises. Depuis 1991, Alphagest se consacre à la réussite de ses clients au cours de leurs transformations stratégiques, sociales et organisationnelles.

Notre éthique

Un mode de pensée et de travail original et efficace.

Seul l'Homme donne du sens à la vie. Quand il réussit à intégrer son projet professionnel dans son projet de vie, alors il devient un véritable acteur de la performance de l'Entreprise.

Intervenants

Nos consultants ont vécu l'expérience de la direction de petites ou moyennes structures et sont spécialisés aujourd'hui dans l'accompagnement de dirigeants ou de futurs dirigeants.

Ils interviennent avec la garantie de vous faire bénéficier

- d'une palette large de compétences d'aide à la cession et à la reprise
- de l'engagement d'une qualité de prestation constante axée sur votre satisfaction et votre réussite

Zone d'intervention

- Provence Alpes Côte d'Azur et Languedoc Roussillon
- Rhône Alpes : Vallée du Rhône, Région Lyonnaise, Savoie
- Ile de France
- Centre Ouest : Le Mans, Angers, Nantes, Cognac, Angoulême, La Rochelle